

# 中古車オーダーシステム

## \* 当社の中古車オーダーシステムとは

当社では、全国オークション会場や提携ディーラーの下取車・在庫車の他、買取専門店の在庫情報(合わせると常に数十万台)の中からお客様のご予算・ご要望にピッタリ合ったお車をお捜しいたします。

(創立当初よりこの形で十数年の実績。お客様より満足の声・リピート・ご紹介をいただいております。)

## \* 展示販売との違い

- ①展示販売は当然のことながら現車がある(見ることができる)ということです。  
しかし、外観等の見た目の良さでクルマの良し悪しの判断ができるでしょうか？  
当社では画像や事前情報だけでは仕入はしません。整備又は査定経験のある者が現車を必ずチェックして仕入をしております。本当のプロにお任せ下さい。
- ②当社のオーダーシステムは、展示に関わる費用や在庫のリスクを削ることで、お客様へ安く提供することができます。
- ③中古車販売店の中には、未だに走行距離や修復暦等を偽って販売している業者も後を絶ちません。当社ではオークション会場等の検査員・査定士の記入による状態票を必ず提示いたします。(社団法人 自動車公正取引協議会 会員)
- ④オークションの場合は、競り上がって値段が高くなってしまふことがあります。当然、打ち合わせをした予算を超えるようであればその車は中止します。その逆で、安く買えることもあります。従って時間的な余裕のある方は、1つ上のランク・程度の物を狙っていくことも可能です。 何台の情報を取っても何回トライしても料金は変わりません。(お客様参加型) もちろん、“お任せ”も可能です。

## \* 買い方は 3タイプ

- ①落札代行 :とにかく ”安く” というお客様。オークションでの落札代行です。  
会場への支払金額+陸送費+手数料+諸費用で最も安くお乗りいただけるタイプ。(手数料:落札金額100万円未満の場合は一律5万円、100万円以上は落札金額の5%で、車両は落札時の現状渡しとなります。このタイプのみ車検ナシでの現金販売も可能です。)
- ②整備付販売:ご予算の範囲内で、内外装のクリーニングと点検又は車検費用・諸費用等がセットになっているタイプ。
- ③保証付販売:②に保証がプラスされたタイプ。(お受けできない車両もございます。)

## \* 追加オプション

アルミホイール・ナビゲーション・コーティング等、お気軽にご相談ください。

## \* お支払は 3タイプ

- ①現金一括払い
- ②通常オートローン(6.9%～・72回払いまで)
- ③残価据置ローン(車両によってはお受けできないものもございます。)

## \* お申し込み(オーダー)から納車までの流れ

**ご予算・ご要望の打ち合わせ・確認。お申し込み。**

(お申し込みの際は内金として3万円をお預かりさせていただきます。)



**全国の情報の中からご要望に合致するものをご案内いたします。**

(インターネットが利用可能な方は画像等の細かい内容の配信が可能です。)

**オークション出品車両の場合は前日までにご連絡をいたします。**

**当日の朝までに“その車で”又は“その車はパス”のいずれかをご返事をいただきます。**

(パスの場合は決まるまでは随時情報をご案内いたします。)



⑧オークションでは状況により落札できない場合がございます。

**落札・仕入確定！お客様へご連絡。当社へ搬送手配。**

(現金一括払いは確定日を含め5日以内にご入金・ローンは2日以内に申し込みをいただきます。)



**登録手続きの準備に入ります。**

(必要書類を揃えていただきます。)



この間にお車のクリーニングや整備等を行います。



**登録後、最終チェックをしてお客様へ納車。**

(納車は、おおむね仕入確定日より10～15日くらいです。)

### ●注意事項

◎オークションでの落札または仕入が確定した時点で契約成立とします。従いまして弊社のミスなどによる条件との明らかな相違が無い限りは一切のキャンセルはお受けできません。但し、支払不可能などの止むを得ない事情による場合は、発生する損害金およびキャンセル料をお支払いいただきお受けすることもございます。

◎内金は、契約成立時点で車両代一部として充当いたします。お申し込みから仕入確定前までの期間にお客様の都合による中途キャンセルの場合には、キャンセル料に充当させていただきます。

**ご不明な点がございましたら、ご遠慮なくお問い合わせください。**